

牢记初心使命 抓好三个突出

农行周口分行:金融“活水”护航夏粮颗粒归仓

本报讯 近期,农行周口分行聚焦种粮大户、粮食经纪人、粮食仓储企业、粮食深加工企业等经营主体金融需求,坚持“农”字当头,抓好“早、快、全”三个突出,创新金融产品,加大信贷资金投放力度,积极提供上门服务,提升金融服务质效,全力做好夏粮归仓金融保障工作。

突出早行动,备足服务夏收金融“弹药”。该行抢抓早,充分利用城乡营业网点覆盖面广的优势,提前谋划、靠前推动、主动摸排、实地走访,下沉金融服务,优化服务模式,广泛走访种粮大户、粮食经纪人、粮食仓储企业、

粮食深加工企业,掌握粮食客群的金融需求;召开金融支持夏收工作会,把服务夏粮丰收作为重点工作,专门安排部署产品供给、服务模式、推动路径、团队建设等;实行市、县行领导成员分包乡镇工作机制,市、县行领导班子成员定期赴县、乡、镇督促指导,及时解决“中梗阻”问题。

突出快投放,跑出服务夏收“加速度”。为更好夏收金融服务,该行成立由业务骨干和青年员工组成的服务夏收工作突击队。突击队员实行“5+2”“白+黑”工作机制,全面走向企业、乡镇和田间地头,为粮食客群提供上门

服务。为满足粮食客群“短、频、急”的资金需求,该行实施信贷前后台联席工作机制,极大缩短调查、审查、审批时间,使信贷资金能够快速到达客户账户。截至目前,该行向4200多个粮食客户授信近50亿元,成功投放贷款19亿元。

突出全方位,丰富服务夏收“产品库”。面对不同粮食客群的差异化金融需求,该行因地制宜推出多种信贷产品,提供全方位金融服务。对于粮食仓储和粮食深加工企业,该行实施“一企一策”,推出“短期流动资金贷”“粮食收购法人贷”等金融产品,全力满足企业

的融资需求。对于粮食经纪人,该行推出“粮食收购贷”“稳粮担”“商户e贷”等金融产品,有效满足了粮食经纪人的信贷资金需求。结合粮食购销交易频繁、资金需求量大等特点,该行在粮食收购点开展现场办卡、开通手机银行等服务,最大限度为粮食群体提供便捷服务。

下一步,该行将持续践行金融工作的政治性、人民性,充分发挥自身优势,创新服务模式,延伸服务触角,制订多样化、个性化、精准化资金解决方案,加大信贷投放力度,将金融“活水”引向夏粮收购“主战场”,护航夏粮颗粒归仓。
(王鹤鹏 冯振涛)

农行周口分行

“贷”动小商户 服务大民生

本报讯 今年以来,农行周口分行坚守金融为民初心,积极转变服务观念,立足区域特色经济,聚焦重点民生领域,持续创新产品,优化金融服务。截至5月末,该行个人经营贷款余额10.6亿元,较年初新增4.6亿元,有效满足商户的资金需求。

该行积极转变服务观念,延伸服务触角,深入市场了解个体工商户金融需求,主动作为,精准服务,畅通个体工商户融资渠道,全力支持个体小微商户发展,做优普惠金融服务,通过优化客户准入、简化办贷资料等方式,着力提升服务质效。让商户足不出户体验“一站式”金融服务,并将金融服务与商户生产场景有机结合,全力支持个体小微商户发展。该行结合商户所在行业,差异化制订专项服务方案,围绕个体工商户、小微企业主等市场主体集中的专业市场、成熟商圈和特色产业集群,因地制宜推出“商户e贷”“房抵e贷”等金融产品,

做优普惠金融服务,最大程度扩大商户服务领域,扩大金融服务覆盖面。前段时间,扶沟县的小商户屈先生在农行周口分行成功申请贷款62万元。屈先生抑制不住内心激动,逢人便说:“我前些时候的进货量比往年同期大得多,资金一时周转不开,愁得我团团转。最后,我抱着试一试的心理来到农行周口分行申请贷款。我没有想到的是,第一天办贷款手续,第二天钱就到账了,并且用手机就能直接办理贷款手续,真是太方便了。”

农行周口分行有关负责人表示,下一步,他们将牢记金融服务实体经济、创造人民美好生活的初心使命,聚焦民生所需所盼,组建党员先锋队,深入市场、商圈,逐户走访、深入对接,持续在产品创新、模式创新、制度创新、流程创新上下功夫,提供一揽子金融服务,实现金融服务“零距离”,切实满足商户的金融需求。
(王鹤鹏 程飞帆)

视觉新闻



6月15日,农行周口分行开展以“守住钱袋子 护好幸福家”为主题的防范非法集资集中宣传活动,提醒广大市民警惕各类非法集资陷阱。图为农行西支行工作人员向过往市民讲解防范非法集资知识。
张继平 王超 摄



近日,农行周口分行按照市委、市政府关于金融支持房地产市场平稳发展的工作要求,有序投放房地产信贷资金。图为该行党委委员、副行长白宇(右二)来到高水县中照置业公司,了解企业贷款使用情况。
程飞帆 冯振涛 摄



今年以来,农行周口分行全力做好普惠金融大文章,提升普惠金融服务质效,不断为小微企业注入金融“活水”。图为6月16日,农行沈丘支行有关负责人来到河南得意牛仔服饰公司,调查企业生产经营情况。
王卫华 石艳青 摄



连日来,农行周口分行急客户之所急、解客户之所需,从细微入手、从小事做起,用真诚的服务,为群众提供夏日里的一线清凉。图为6月18日,农行颍河支行工作人员指导客户通过手机银行办理业务。
冯振涛 程飞帆 摄

农行周口分行

深化“农情服务工程”品牌建设

本报讯 今年以来,农行周口分行践行金融为民理念,把消费者权益保护和解决人民群众急难愁盼问题作为一切工作的出发点和落脚点,不断拓展金融服务的广度和深度,多措并举提升客户服务体验,切实增强人民群众获得感、幸福感和安全感。

该行以“农情服务,温暖同行”为主题,全面深化“农情服务工程”品牌建设,积极对接消费者需求点,优化服务体验。为优化服务环境,该行辖内89个营业网点均设有“农情暖城”专区,设置爱心专座,提供无障碍通道,配备轮椅、老花镜、放大镜、饮水机、常用药箱等,细节之处彰显温度,满足客户多样化需求;深化完善营业网点适老化服务,增配适老化设备、便民箱,优化现场服务和上门服务流程;增设金融知识宣传专区,向金融消费者提供优质金融服务。

该行积极开展金融服务下乡村活动,依托县域营业网点和人员优势,组建形式多样的流动金融服务队,走村落、进社区,延伸服务触角。

为优化金融服务,该行因地制宜,强化金融产品创新,推出“商户e贷”“惠农e贷”“粮农e贷”等金融产品,提高金融产品与服务的适配度;改进工作作风,建立投诉数据分析机制,梳理相关制度、产品、服务、流程等,对存在的不足,作出针对性改进,持续提升客户满意度。

下一步,农行周口分行将持续深化“农情服务工程”品牌建设,聚焦强化“三农”金融服务,做优普惠金融,出实招、解真困,不断拓展网点服务功能、丰富网点服务方式、提升网点服务水平,用心用情用力为广大群众提供更加有温度的服务。
(程飞帆 杨高杰)

农行项城支行

强化金融服务 助力夏粮收购

本报讯 近日,农行项城支行充分发挥金融引擎作用,打通金融服务“三农”各个环节,加大信贷投放力度,全力做好夏粮收购金融服务工作。

王保国是项城市永丰镇王楼村种粮大户,还是一名粮食经纪人。今年年初,他想要多收储一些粮食,可资金缺口较大。他抱着试一试的想法向农行项城

支行递交一份贷款申请。令他没想到的是,该行收到贷款申请后,第一时间派出专人为其办理贷款手续,并及时发放100万元的“粮食收购贷”。“有了这笔钱,我收粮食有底气了。眼下,我已经收购300多万斤粮食,预计能收购500多万斤粮食。”王保国开心地说。

为确保粮食经纪人有充足的资

金收购粮食,该行及早谋划、科学决策,开展“农”情惠农助“三夏”营销活动,按照“白名单、路两边”营销模式,按图索骥,全面调查了解粮食经纪人所需所盼,为粮食客群量身定制“惠农e贷”等金融产品,特事特办,及时授信,全力满足粮食经纪人的资金需求。截至目前,该行向粮食客群群

放“惠农e贷”2.72亿元,同比增加1.52亿元。

农行项城支行有关负责人表示:“作为农村金融服务的主力军,农行项城支行将充分发挥‘点多、面广、线长’的优势,扎根农村、服务农业、贴近农民,以金融之力保障夏粮颗粒归仓,助力粮食安全、农民增收。”(杨建林)

广告

农行乐分易焕新上线

农行送您牛牛的祝福

一、产品介绍

乐分易是中国农业银行采集内外部数据,对有日常大额消费信贷需求的客户授予的一般分期额度,客户成功办理后可使用分期资金在指定类型的商户消费的分期付款产品。

日常大额消费,是指符合信用卡透支消费规则,用于购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

二、产品特点

(一)乐分易额度的使用方式为不可循环使用,额度最高为30万元。

(二)乐分易的分期期限最长不超过5年(60期)。具体分期期数、对应的分期手续费率、手续费收取方式等产品信息请咨询营业网点或者农行信用卡客服电话4006695599。

(三)该产品仅限于日常大额消费,包括购买大额耐用消费品、婚庆、子女教育、继续教育、健康等。

三、申办条件

(一)申办客户须是农行白名单客户。

(二)年龄在18周岁至60周岁之间,具备完全民事行为能力。

(三)信用记录良好,相关风险评级、评分符合我行系统设置的准入要求。

(四)有合法、充足、稳定的收入或资产,具备偿还意愿和偿还能力。

(五)在境内有固定住所,或稳定工作单位,或稳定经营场所。

(六)符合我行反洗钱和制裁合规管理相关规定。

广告

农行车主白金信用卡 优享版

优质金融: 首年免年费,消费满8次免次年年费。自选账单日,还款更方便。

新客好礼: 新客户核卡后次二个自然月内,银联渠道交易满6笔且每笔满18元,即可抢兑价值200元的加油/洗车礼包二选一。

礼品一: 10次免费洗车礼包

礼品二: 50元加油金+5次免费洗车组合礼包

一元抢购: 新客户激活卡片即可在收到达标短信后,1元抢购最高价值50元的笔笔返现礼包,同时享有各种绑卡、商圈消费及出行、加油优惠。

加油优惠: 每月6积分抢兑加油优惠券,享指定中石油、中石化加油站农行掌银/云闪付支付单笔满200元优惠20元。

ETC返现: 每月6积分抢兑ETC通行优惠券,享ETC通行扣款笔笔返现优惠,每月累计最高返25元。

首绑优惠: 支付宝/微信支付/京东支付绑卡消费享好礼。

积分抵现: 微信消费积分,信用卡积分在美团外卖APP、积分商城可抵现金。

天天返现: 报名浓情相伴活动后,线上消费单笔满18元,享随机金额返现,每天一次。

机场服务: 全国指定机场1元机场停车,优惠价享协办值机、机场快速安检通道、机场休息室服务。

* 上述活动详情及细则详见农行官网。

* 酒店、机场礼遇详情及使用办法可在微信公众号“中国银联95516”查询。

广告

政采e贷

轻松e贷 点亮未来

- 业务门槛低:** 服务广大政府采购供应商,最高可贷500万
- 办理手续简:** 以在河南省政府采购网备案合同为融资依据,手续便捷
- 资金到账快:** 授信审批快,资金即刻到账,让小微企业不再“等贷”
- 融资成本低:** 采用固定利率,年利率3.85%

普惠金融 咨询电话: 0394-8251671 15238770256

中国农业银行 AGRICULTURAL BANK OF CHINA

特邀统筹: 许晓明 特邀编辑: 白宇
 统筹: 王鹤鹏 徐如景 责任编辑: 冯振涛 程飞帆
 特刊热线: 6196698 15936909988
 邮箱: zkbyjrzx@126.com